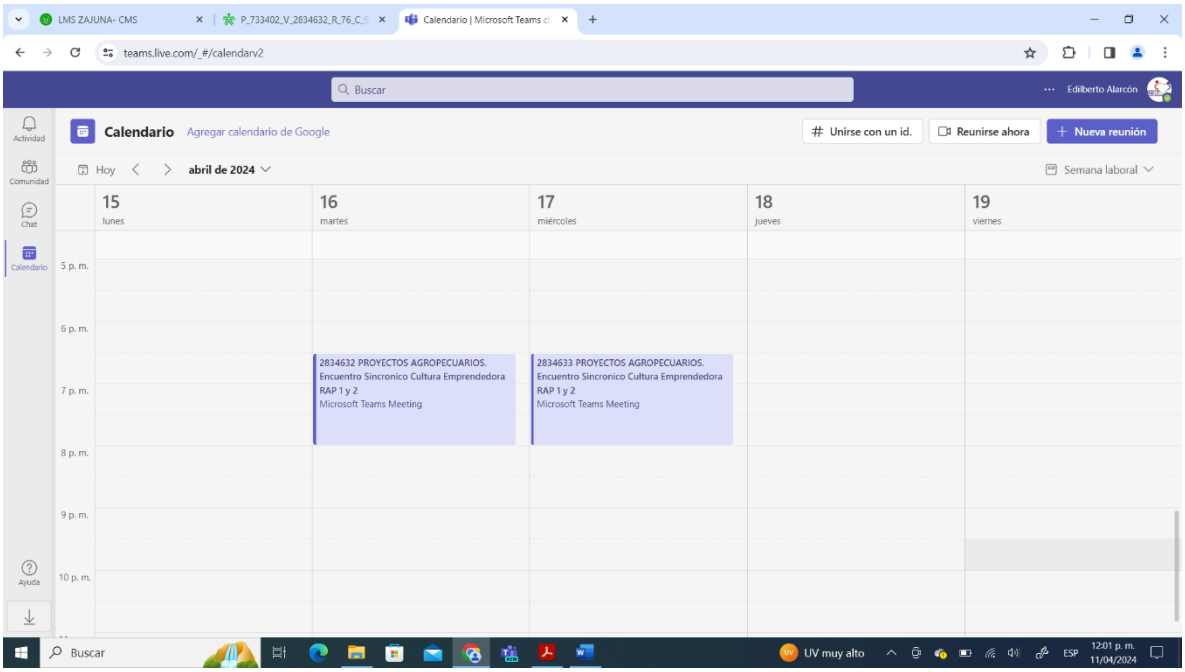
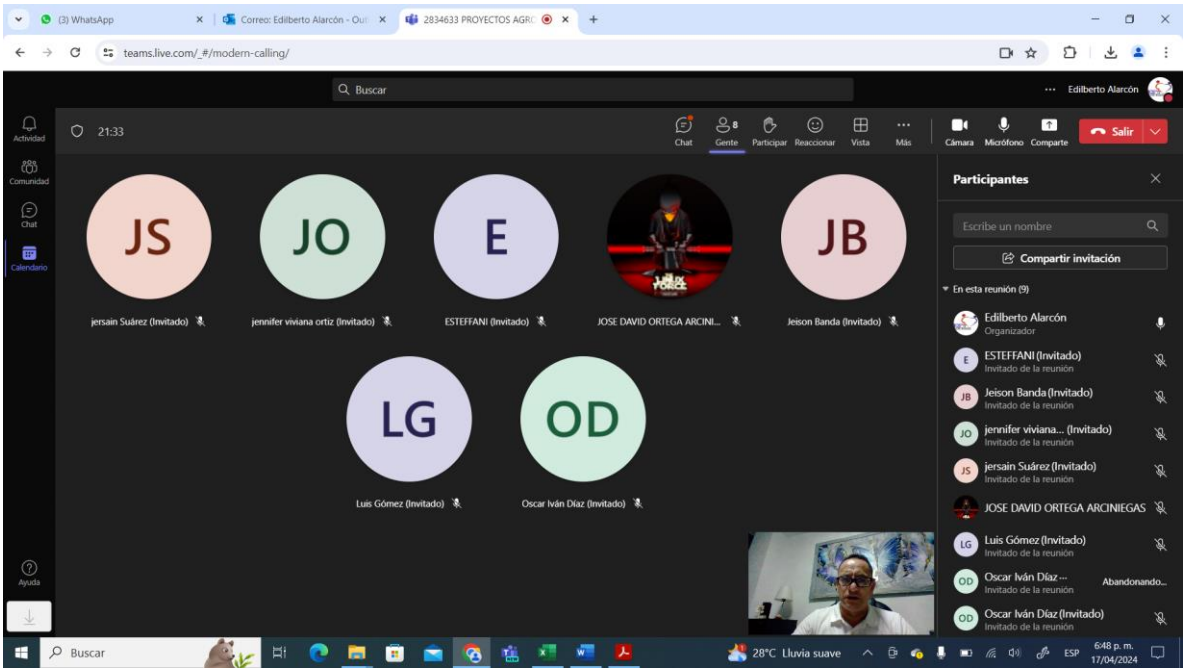
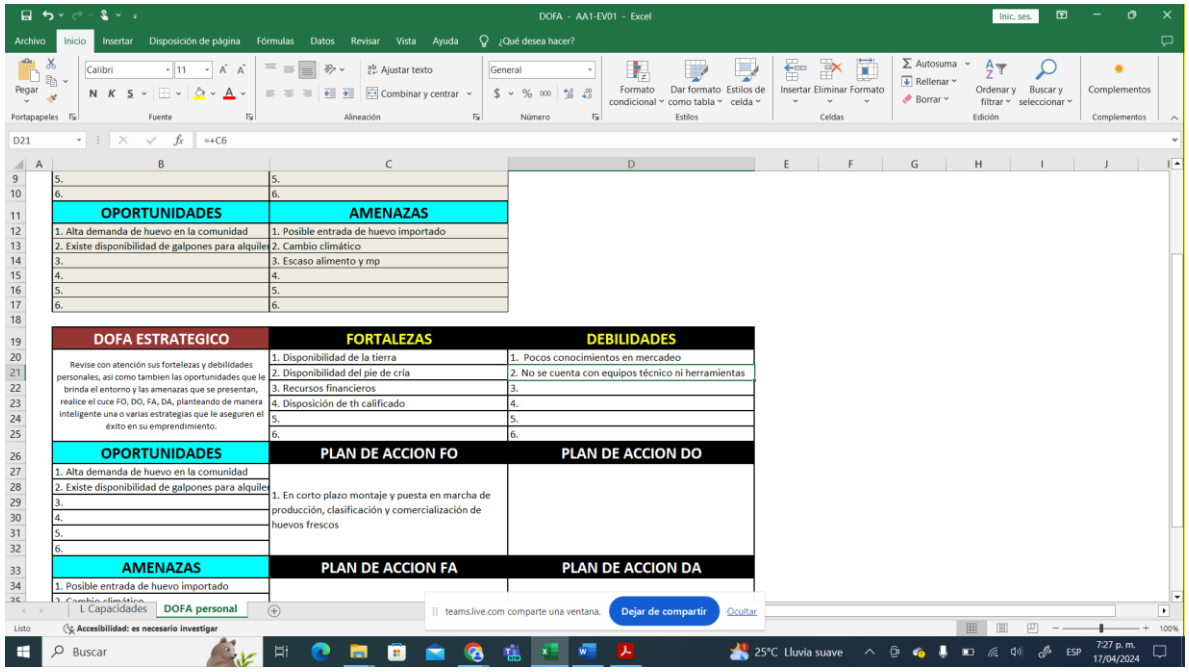
REGISTRO DE INGRESO.

Ficha: 2834633 PROYECTOS AGROPECUARIOS.

https://teams.live.com/meet/9342178590322?p=86kf6V8ez1cq5Wos







DOFA - AA1-EV01 - Excel

5.	5.	
6.	6.	
OPORTUNIDADES	**AMENAZAS**	
1. Alta demanda de huevo en la comunidad	1. Posible entrada de huevo importado	
2. Existe disponibilidad de galpones para alquile	2. Cambio climático	
3.	3. Escaso alimento y mp	
4.	4.	
5.	5.	
6.	6.	

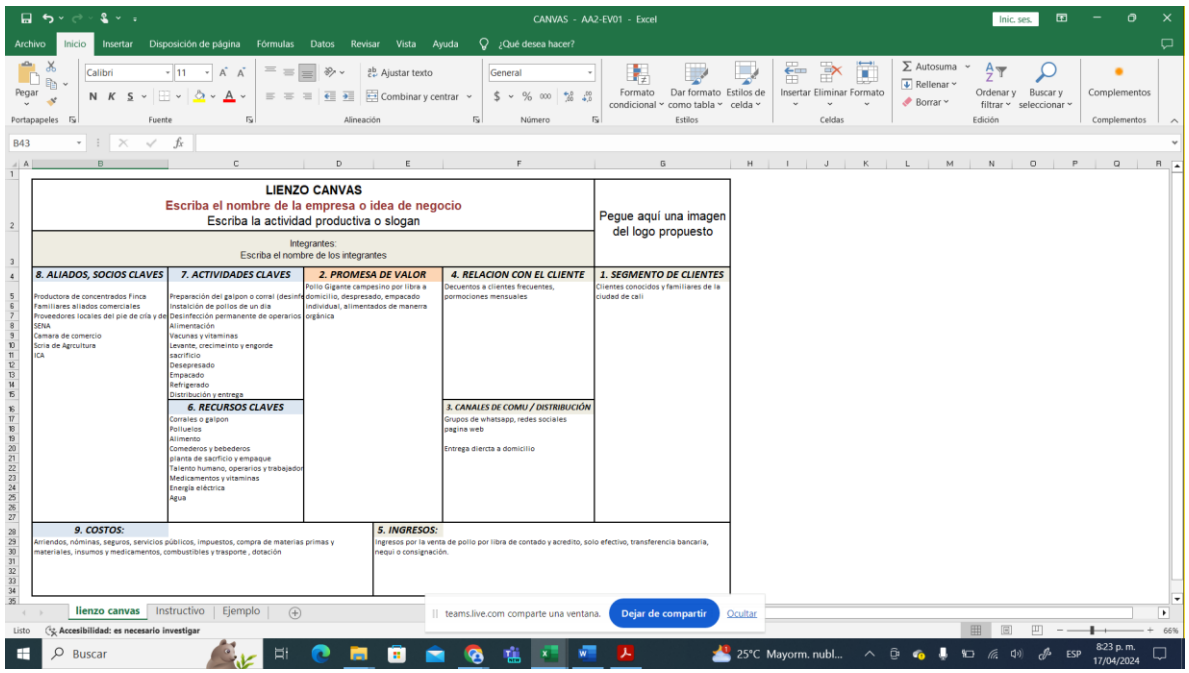
DOFA ESTRATEGICO	**FORTALEZAS**	**DEBILIDADES**
Revise con atención sus fortelezas y debilidades personales, así como tambien las oportunidades que le brinda el entorno y las amenazas que se presentan, realice el cuce FO, DO, FA, DA, planteando de manera inteligente una o varias estrategias que le aseguren el éxito en su emprendimiento.	1. Disponibilidad de la tierra	1. Pocos conocimientos en mercadeo
	2. Disponibilidad del pie de cría	2. No se cuenta con equipos técnico ni herramientas
	3. Recursos financieros	3.
	4. Disposición de th calificado	4.
	5.	5.
	6.	6.
OPORTUNIDADES	**PLAN DE ACCION FO**	**PLAN DE ACCION DO**
1. Alta demanda de huevo en la comunidad	1. En corto plazo montaje y puesta en marcha de producción, clasificación y comercialización de huevos frescos	
2. Existe disponibilidad de galpones para alquile		
3.		
4.		
5.		
6.		
AMENAZAS	**PLAN DE ACCION FA**	**PLAN DE ACCION DA**
1. Posible entrada de huevo importado		

Hojas: L Capacidades | DOFA personal

teams.live.com comparte una ventana. Dejar de compartir Ocultar

Accesibilidad: es necesario investigar

Buscar 25°C Lluvia suave ESP 7:27 p. m. 17/04/2024



CANVAS - AA2-EV01 - Excel

LIENZO CANVAS

Escriba el nombre de la empresa o idea de negocio

Escriba la actividad productiva o slogan

Pegue aquí una imagen del logo propuesto

Integrantes:
Escriba el nombre de los integrantes

8. ALIADOS, SOCIOS CLAVES	***7. ACTIVIDADES CLAVES***	***2. PROMESA DE VALOR***	***4. RELACION CON EL CLIENTE***	***1. SEGMENTO DE CLIENTES***
Productora de concentrados Finca Familiares aliados comerciales Proveedores locales del pie de cría y de SENA Camara de comercio Scria de Agricultura ICA	Preparación del galpon o corral (desinfe Instalación de pollos de un dia Desinfección permanente de operarios Alimentación Vacunas y vitaminas Levante, crecimeinto y engorde sacrificio Despresado Empacado Refrigerado Distribución y entrega	Pollo Gigante campesino por libra a domicilio, despresado, empacado individual, alimentados de manera orgánica	Decuentos a clientes frecuentes, pormociones mensuales	Clientes conocidos y familiares de la ciudad de cali
	6. RECURSOS CLAVES		***3. CANALES DE COMU / DISTRIBUCIÓN***	
	Corrales o galpon Polluelos Alimento Comederos y bebederos planta de sacrificio y empaque Talento humano, operarios y trabajador Medicamentos y vitaminas Energia eléctrica Agua		Grupos de whatsapp, redes sociales pagina web Entrega diercta a domicilio	

9. COSTOS:	***5. INGRESOS:***
Arriendos, nóminas, seguros, servicios públicos, impuestos, compra de materias primas y materiales, insumos y medicamentos, combustibles y trasporte , dotación	Ingresos por la venta de pollo por libra de contado y acredito, solo efectivo, transferencia bancaria, nequi o consignación.

Hojas: lienzo canvas | Instructivo | Ejemplo

teams.live.com comparte una ventana. Dejar de compartir Ocultar

Accesibilidad: es necesario investigar

Buscar 25°C Mayorm. nubl... ESP 8:23 p. m. 17/04/2024